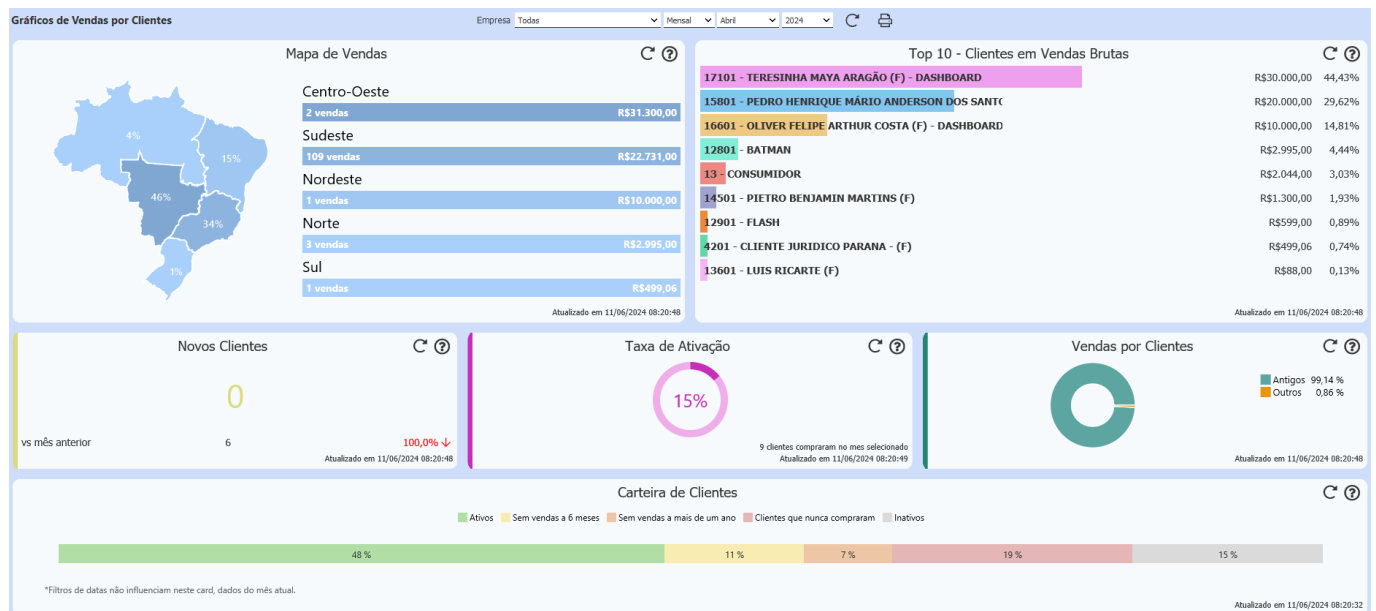


A opção de **Gráfico de Vendas por Clientes** do **Dashboard 2.0** apresentará um resumo geral de todas as vendas realizadas por clientes dentro do sistema.

É possível aplicar filtros, como por exemplo: Empresas, Período Mensal ou Anual, e o ano em questão.

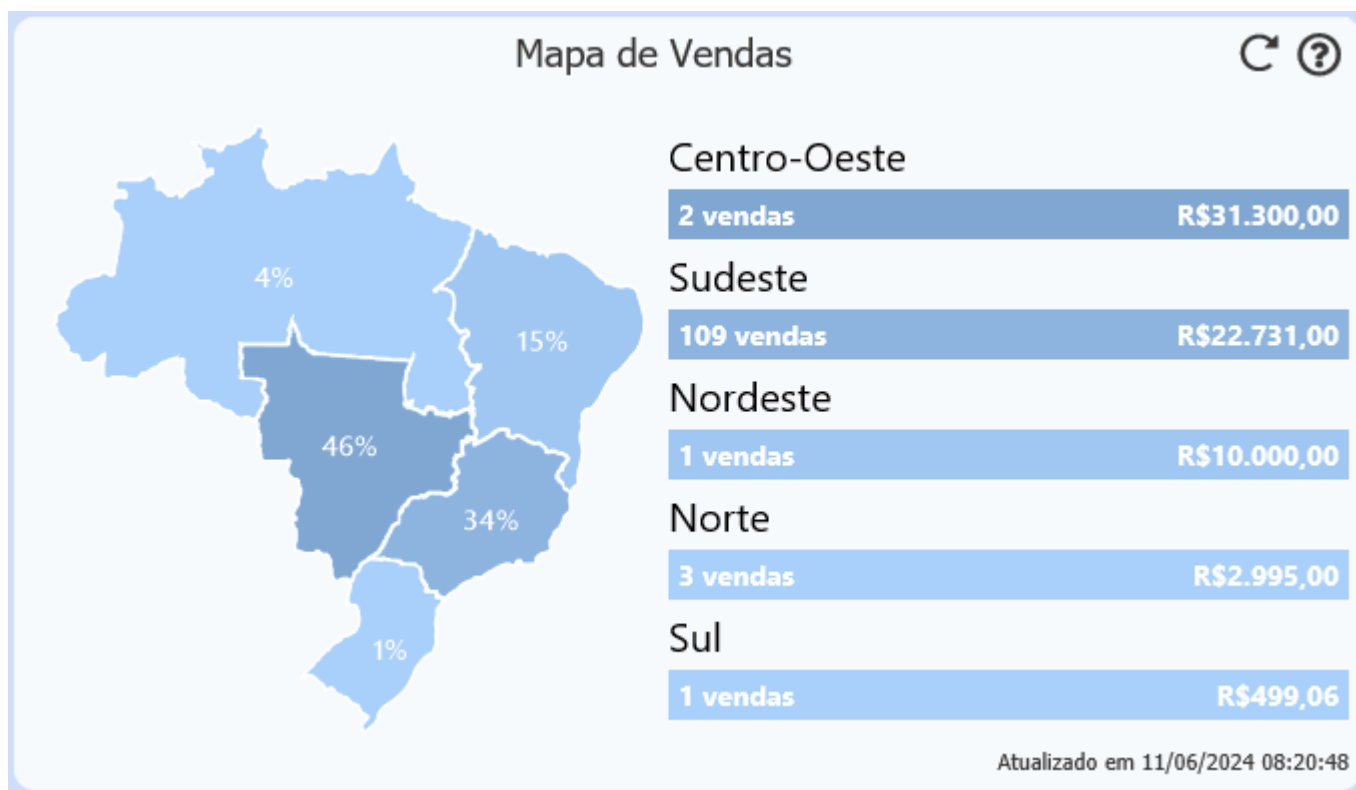
Para todos os cartões apresentados nessa tela, serão considerados somente pedidos **Baixados** e **Faturados** com base na **Data de Saída**, não considerando trocas e devoluções.

No final de cada cartão será exibido um comparativo com o período anterior ao filtro aplicado, indicando também o **percentual de lucro ou prejuízo**.



• Mapa de Vendas

Totaliza as vendas por região, trazendo a quantidade de Vendas e seus respectivos totalizadores, ranqueando as regiões que obteve maior faturamento para o menor faturamento. A cor no mapa vai tomando uma tonalidade mais escura conforme o faturamento seja maior em comparação com as demais.



• **Top 10 - Clientes em Vendas Brutas**

Apresenta os 10 clientes que mais compraram dentro dos filtros definidos, realizando a ordenação de forma decrescente, trazendo o percentual baseado nas vendas.

Top 10 - Clientes em Vendas Brutas		🔄	?
17101 - TERESINHA MAYA ARAGÃO (F) - DASHBOARD	R\$30.000,00	44,43%	
15801 - PEDRO HENRIQUE MÁRIO ANDERSON DOS SANTO	R\$20.000,00	29,62%	
16601 - OLIVER FELIPE ARTHUR COSTA (F) - DASHBOARD	R\$10.000,00	14,81%	
12801 - BATMAN	R\$2.995,00	4,44%	
13 - CONSUMIDOR	R\$2.044,00	3,03%	
14501 - PIETRO BENJAMIN MARTINS (F)	R\$1.300,00	1,93%	
12901 - FLASH	R\$599,00	0,89%	
4201 - CLIENTE JURIDICO PARANA - (F)	R\$499,06	0,74%	
13601 - LUIS RICARTE (F)	R\$88,00	0,13%	

Atualizado em 11/06/2024 08:20:48

• **Novos Clientes**

Totaliza o número de novos clientes cadastrados no período atual, realizando o comparativo com o período anterior e apresentando seu percentual indicativo.

Novos Clientes		🔄	?
22			
vs ano anterior	7	214,3%	↑

Atualizado em 11/06/2024 08:27:01

Observação: Mesmo que o cliente esteja com o status inativo, se ele se enquadrar nos filtros definidos, o mesmo será totalizado no cartão de **Novos Clientes**, pois o sistema considera somente o controle da data de cadastro.

- **Taxa de Ativação**

Calcula o percentual de clientes que compraram no período selecionado, pelo total de clientes cadastrados no sistema, independente do seu status. O cálculo é realizado da seguinte forma: **Taxa de Ativação = (Clientes que Compraram * 100) / Clientes Cadastrados**



- **Vendas por Clientes**

Realiza um comparativo de compras entre clientes **Novos** e **Antigos**, apresentando seu respectivo percentual.

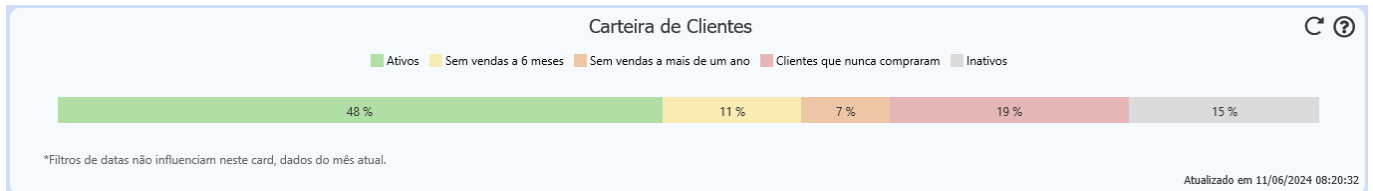
Novos: Clientes cadastrados que compraram dentro do período atual.

Antigos: Vendas para clientes cadastrados antes do período atual.



- **Carteira de Clientes**

Calcula o percentual de movimentação de clientes dentro dos status estipulados.



Sistemas Compatíveis:

- Futura Server