

Sistema: Futura Server

Caminho: Configurações > Comissões > Controle de comissões por meta

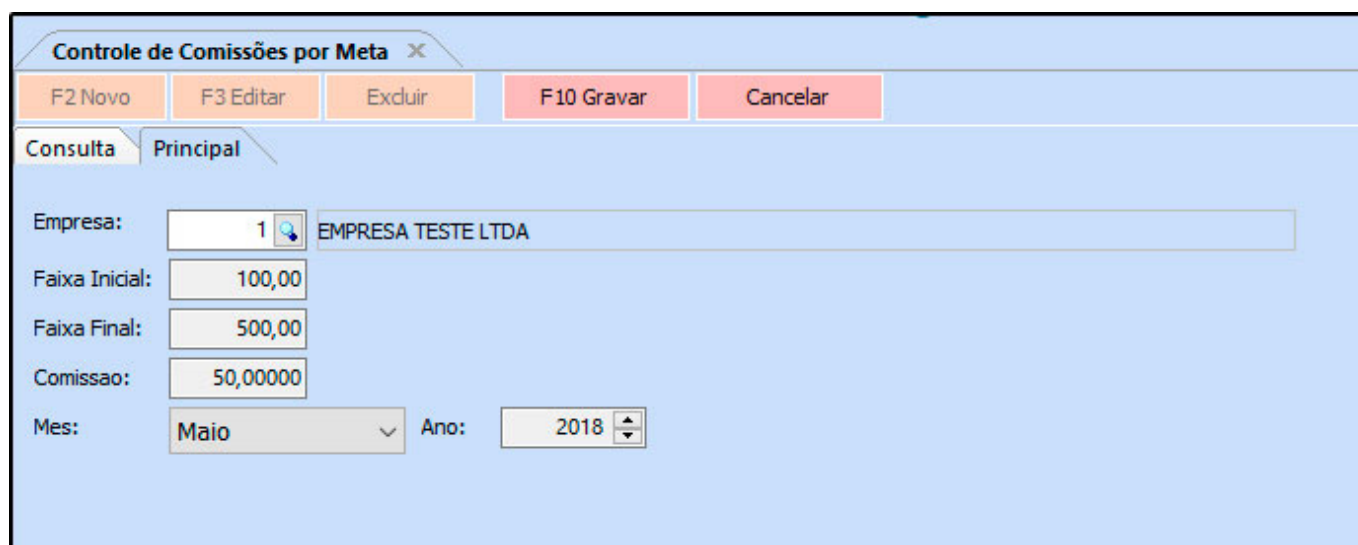
Referência: FS317

Versão: 2018.05.21

Como Funciona: A tela de **Controle de Comissões por meta** é utilizada para criar metas de vendas com porcentagens pré-estabelecidas pelo usuário

As configurações desta ferramenta serão válidas somente para a tela de: Contas a Pagar > Gerar Comissão.

Para isso, acesse o caminho indicado acima, clique em **F2 Novo** e a tela abaixo será aberta:



A imagem mostra a interface de configuração de comissões por meta. No topo, há uma barra de ferramentas com botões: F2 Novo, F3 Editar, Excluir, F10 Gravar e Cancelar. Abaixo, há uma aba 'Principal' selecionada. O formulário contém os seguintes campos:

- Empresa: Campo de texto com o valor '1' e uma lupa, seguido por 'EMPRESA TESTE LTDA'.
- Faixa Inicial: Campo de texto com o valor '100,00'.
- Faixa Final: Campo de texto com o valor '500,00'.
- Comissao: Campo de texto com o valor '50,00000'.
- Mes: Menu suspenso com o valor 'Maio'.
- Ano: Campo de texto com o valor '2018' e setas de navegação.

Empresa: Insira a empresa padrão que fará a comissão;

Faixa Inicial: Neste campo estabeleça um valor inicial de venda em que começará a valer a comissão por meta;

Faixa Final: Neste campo estabeleça um valor final de venda em que valerá a comissão por meta;

Comissão: Neste campo defina a porcentagem de comissão que o sistema irá aplicar de

acordo com a meta alcançada;

Mês e Ano: Insira o mês e o ano em que esta comissão por meta será validada;

Obs: Caso o usuário queira estabelecer esta meta anual, crie 12 configurações diferentes alterando apenas o mês.