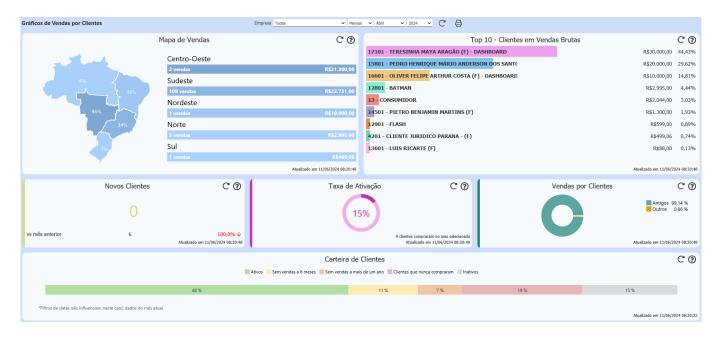


A opção de Gráfico de Vendas por Clientes do Dashboard 2.0 apresentará um resumo geral de todas as vendas realizadas por clientes dentro do sistema.

É possível aplicar filtros, como por exemplo: Empresas, Período Mensal ou Anual, e o ano em questão.

Para todos os cartões apresentados nessa tela, serão considerados somente pedidos Baixados e Faturados com base na Data de Saída, não considerando trocas e devoluções.

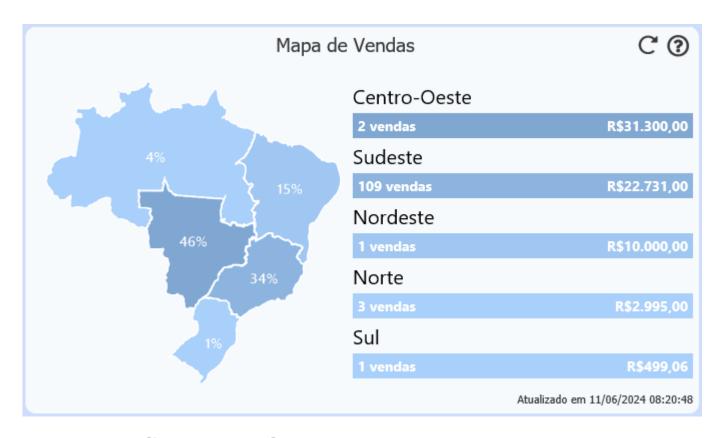
No final de cada cartão será exibido um comparativo com o período anterior ao filtro aplicado, indicando também o percentual de lucro ou prejuízo.



Mapa de Vendas

Totaliza as vendas por região, trazendo a quantidade de Vendas e seus respectivos totalizadores, ranqueando as regiões que obteve maior faturamento para o menor faturamento. A cor no mapa vai tomando uma tonalidade mais escura conforme o faturamento seja maior em comparação com as demais.





• Top 10 - Clientes em Vendas Brutas

Apresenta os 10 clientes que mais compraram dentro dos filtros definidos, realizando a ordenação de forma decrescente, trazendo o percentual baseado nas vendas.



Top 10 - Clientes em Vendas Brutas		C 3
17101 - TERESINHA MAYA ARAGÃO (F) - DASHBOARD	R\$30.000,00	44,43%
15801 - PEDRO HENRIQUE MÁRIO ANDERSON DOS SANTO	R\$20.000,00	29,62%
16601 - OLIVER FELIPE ARTHUR COSTA (F) - DASHBOARD	R\$10.000,00	14,81%
12801 - BATMAN	R\$2.995,00	4,44%
13 - CONSUMIDOR	R\$2.044,00	3,03%
14501 - PIETRO BENJAMIN MARTINS (F)	R\$1.300,00	1,93%
12901 - FLASH	R\$599,00	0,89%
4201 - CLIENTE JURIDICO PARANA - (F)	R\$499,06	0,74%
13601 - LUIS RICARTE (F)	R\$88,00	0,13%
	Atualizado em 11/06/20	024 08:20:48

Novos Clientes

Totaliza o número de novos clientes cadastrados no período atual, realizando o comparativo com o período anterior e apresentando seu percentual indicativo.



Observação: Mesmo que o cliente esteja com o status inativo, se ele se enquadrar nos filtros definidos, o mesmo será totalizado no cartão de Novos Clientes, pois o sistema considera somente o controle da data de cadastro.



• Taxa de Ativação

Calcula o percentual de clientes que compraram no período selecionado, pelo total de clientes cadastrados no sistema, independente do seu status. O cálculo é realizado da seguinte forma: Taxa de Ativação = (Clientes que Compraram * 100) / Clientes Cadastrados



Vendas por Clientes

Realiza um comparativo de compras entre clientes **Novos** e **Antigos**, apresentando seu respectivo percentual.

Novos: Clientes cadastrados que compraram dentro do período atual. **Antigos:** Vendas para clientes cadastrados antes do período atual.



• Carteira de Clientes



Calcula o percentual de movimentação de clientes dentro dos status estipulados.



Sistemas Compatíveis:

• Futura Server